



Maîtriser la gestion commerciale (Ventes - Achats) dans une société du bâtiment

Objectif

Maîtriser la mise en place et les particularités de la gestion des ventes et des achats pour une société du bâtiment à l'aide de FaCiBat.

Moyen

Formation assurée par des consultants & formateurs certifiés FaCiBat.
Cas concret dossier de formation avec mise en place d'un dossier.

Modalité

Evaluation des acquis : passage d'un QCM

Feuilles d'émargement

Adaptation aux personnes en situation de handicap

Programme

LE CIRCUIT DES VENTES.

- Etude de la fiche Client
- Etude de la bibliothèque articles et ouvrages
- Etude des différentes étapes
 - Devis / Facture Proforma
 - Bon de Commande
 - Génération des besoins
 - Situation
 - Facture d'avancement
 - Retenue de Garantie
 - Décompte Définitif
 - Facture de Libération de garantie
 - Liaison comptable

LE CIRCUIT DES ACHATS.

- Etude de la fiche fournisseur
- Bibliothèques externes fournisseurs
- Etude des différentes étapes.
 - Demande de Prix
 - Bon de Commande
 - Bon de Réception
 - Imputation des achats sur les chantiers
 - Facture
 - Liaison comptable
 - Règlement

LE SUIVI DE CHANTIER

- Bilan de chantier
- Saisie des temps salarié
- Imputation des Achats fournisseurs

Mise en application et CAS PRATIQUES

Formation à la Gestion Commerciale (Achats - Ventes - Suivi de chantier) des sociétés du bâtiment sur informatique

Référence : CFF512

Durée

3 jours

Public

Responsables et salariés des services administratifs

Pré-requis

Date de mise à jour fiche de formation : 08/06/2021 - Note moyenne sur 10 obtenue N-1 : 9



30 rue Jacques Secrétin

59810 LESQUIN

N° de déclaration : 31 59 00838 59 - Tél : 03.20.755.049 - Fax : 03.20.81.91.42 - email : contact@fcidiffu.fr