

Objectif

Maîtriser la mise en place d'un système de gestion commerciale.

Moyen

Formation assurée par des consultants & formateurs certifiés Wavesoft.

Cas concret dossier de formation avec mise en place d'un dossier.

Modalités

Evaluation des acquis : passage d'un QCM

Feuilles d'émargement

Formation Wavesoft Gestion Professionnel

Référence : CFW165

Durée

De 2 à 3 jours

Public

Responsables et salariés des services administratifs

Conditions d'admission et pré-requis

PROGRAMME

Généralités

Gestion des fiches clients

- Gestion du tiers facturé, livré, payeur
- Gestion des commerciaux
- Gestion du risque
- Gestion des alertes
- Gestion des taxes
- Gestion des références articles par client

Gestion des articles

- Gestion des tarifs
- Gestion des modes de valorisation des marges
- Gestion avancée des conditions tarifaires
- Mise à jour des tarifs
- Catalogue article
- Gestion des frais
- Gestion des nomenclatures commerciales
- Gestion des déclinaisons

Gestion des affaires

Fonction ventes

- Circuit des ventes
- Saisie des pièces de ventes
- Tableau de bord des ventes
- Statistiques de ventes
- Portefeuille des commandes

Gestion des relevés de factures

Edition des lettres de relance

Traçabilité

Traitements de masse des pièces

Centre de statistiques

Gestion des frais

Gestion des factures d'acomptes

Fonction Stocks

- Gestion des inventaires
- Consultation des stocks
- Pièces de stock
- Calcul des besoins en réapprovisionnement

Fonction Achats

- Gestion des produits
- Circuit d'achat
- Gestion des factures d'acompte
- Traitement de masse des pièces d'achat
- Portefeuille des commandes fournisseurs
- Centre de statistiques achats
- Gestion des frais sur achat