

Objectif

Maîtriser le processus de gestion des ventes sur informatique

Moyen

Formation assurée par des consultants & formateurs certifiés Wavesoft.

Cas concret dossier de formation avec mise en place d'un dossier.

Modalités

Feuilles d'émargement

Évaluations des acquis : passage d'un QCM

Formation Wavesoft Gestion des ventes

Référence : CFW/223

Durée

0.5 jour

Public

Toute personne ayant en charge la gestion des ventes

Conditions d'admission et pré-requis

Savoir utiliser un clavier et une souris, connaissance de l'ERP Wavesoft, avoir un poste adapté

PROGRAMME

Généralités

Gestion des fiches clients

Gestion du tiers facturé, payeur

Gestion des commerciaux

Gestion des alertes

Gestion des taxes

Fonction ventes

Gestion des articles

Gestion des tarifs

Circuit des ventes

Gestion des factures d'acompte

Traitements de masse de pièces de ventes

Portefeuille des commandes clients

Centre de statistiques ventes

Gestion des frais sur ventes

Gestion des abonnements